



Importeren uit China

Het klinkt razend interessant: een container met natuursteen kost (inclusief transport) 7000 euro om te importeren vanuit Italië, en 3500 euro vanuit China. De kwaliteit is dan wel minder, maar door dit grote prijsverschil worden steeds meer handelaren overtuigd om zaken te gaan doen met China. China staat bekend als een land waar de uurlonen vaak lager liggen dan de materiaalkosten. Menigeen van ons heeft ingenieus geproduceerde souvenirs gekocht, die uit elkaar vielen zodra men weer in Nederland aankwam. China is namelijk speciaal voor de export 2 kwaliteiten gaan produceren: 1 voor verkoop in eigen land, tegen lage prijzen, en 1 superieure kwaliteit voor de export. *Door Viola van Alphen*

foto: Vova Pomortzef



China bloeit, groeit en struint nu ook de hele wereld af, op zoek naar producten die zij weer kunnen verkopen aan westerse landen. China bezit immers de juiste verkoopkanalen en de grootste haven ter wereld in Sjanghai, waar je je als handelaar waant in een paradijs van spotgoedkope producten.

Ook op gebied van cultuur heeft China zich aangepast aan de export. Was het in het verleden

een eer-strijd om je zakenpartner te belazeren door kleine lettertjes in het contract te zetten, tegenwoordig hebben Chinese handelaren geleerd dat dit niet door westerse handelspartners op prijs wordt gesteld. Lees toch voor de zekerheid deze lettertjes goed door! Verkopers die al jaren zakendoen met westerse landen zijn over het algemeen betrouwbaar en erg gefocussed op hun imago, zodat wanprestaties m.b.t. beta-

ling en kwaliteit van de goederen veel minder voorkomen. Kijk eventueel ook naar de ervaring van het bedrijf, hoe lang het bestaat en naar het klantenbestand. Diverse gegevens zijn op te vragen en te controleren, bijvoorbeeld inschrijving van het bedrijf. Ook bestaat de mogelijkheid gebruik te maken van een Escrow rekening (escrow.com). Hier wordt het geld tijdelijk overgemaakt aan Escrow voordat de goederen worden verzonden. De verkoper ontvangt het geld pas nadat de koper de goederen geïnspecteerd en goed bevonden heeft, eventueel kan de koper de goederen ook retour sturen, dan ontvangt hij zijn geld terug.

Maar hoe komen we nu in contact met Chinese handelspartners? Handelsbeurzen gericht op toekomstige westerse handelspartners en handelsstussenpersonen schieten als paddenstoelen uit de grond. Je hoeft alleen maar te googlen op een beurs of een brancheorganisatie aan te spreken, want die ontvangen jaarlijks tal van uitnodigingen voor beurzen in China. Je hotel wordt betaald, twee keer per dag krijg je een groot buffet, aangeboden door bedrijven die graag handel met je drijven, alleen het ticket moet je zelf betalen. Je loopt zo'n beurs weer uit met tassen vol aanbiedingen, afspraken en handelscontacten.

Op deze beurzen zie je dat veel stands ongeveer dezelfde productcatalogi hebben: kopiëren van westerse catalogi. Chinezen kunnen goed kopiëren, goedkope producten en zijn erg geïnteresseerd als je zelf een catalogus bij je hebt, zodat zij weer nieuwe westerse producten kunnen namaken. Chinees vormgegeven objecten zien er vaak zo oosters uit, dat westerse handelaren hier toch geen interesse in hebben.

Blijf je liever in Nederland, dan kun je gebruik maken van een tussenbedrijf of direct naar bedrijven zoeken via B2B websites. Vergelijk wel goed de prijzen om te zien of je te maken hebt met een fabriek of met een distributeur, elke site toont namelijk standaard een foto van een fa-

briek: wenbi.com, www.globalsources.com(tip), taiwantrade.com, cppctw.com, asiadademart.com, data1.cbg.org.cn en www.made-in-china.com

Er zijn een aantal belangrijke zaken om bij het invoeren op te letten. Zo is het niet alleen belangrijk dat er goed op de kwaliteit gelet wordt, maar ook of er geen patentbreuk is met bestaande patenten hier. Elk product heeft zijn eigen invoerrechten, die je betaalt aan het transportbedrijf (DHL, FedEx, UPS), deze transportbedrijven zijn goed op de hoogte van de hoogtes van de invoerrechten, deze kun je van tevoren opvragen via de websites van deze bedrijven, bij de douane of bij de kamer van koophandel. Ofschoon invoerrechten worden berekend aan de hand van het factuurbedrag, lijkt het aantrekkelijk een lager bedrag op te geven dan de werkelijke waarde. Bij samples lukt dit nog wel, maar bij bestelling wordt het sterk afgeraden: ook in verband met de verzekering. Bovendien is de douane erg goed op de hoogte van de werkelijke waarde.

De kamer van koophandel en diverse Nederlandse banken organiseren internationale handelsdagen. De overheid heeft speciaal voor internationaal ondernemen www.evd.nl opgericht. Ook zijn er online allerlei fora waar je vragen kunt stellen aan Nederlanders die reeds ervaring hebben op dit gebied: bijvoorbeeld higherlevel.nl en de informatieve site www.geliedraak.nl (tip).

De broodjes hond, al het kattenbont dat je nu op de Albert Cuypmarkt ziet en de slechte arbeidsomstandigheden van fabriekswerkers zijn voor mij de enige minpunten aan China. De arbeidsomstandigheden zullen misschien verbeteren naar gelang de Chinese economie zich verder ontwikkelt. Persoonlijk vind ik het heerlijk om naar China te gaan, niet alleen vanwege

het overige geweldige, verse voedsel en de dagelijkse massages, maar ook omdat je als Europeaan geadoreerd wordt in China. Kleding in boetiekjes ziet eruit als MTV kleding, waarbij de kleuren van de discolampen direct in de kleren zijn verwerkt. In Chinese tekenfilms hebben de hoofdpersonen vaak erg grote ogen, omdat dit westerse personen moeten voorstellen. Je voelt je als een God in China •

*Viola van Alphen
heeft ervaring in het
opzetten van handels-
betrekkingen
met China en was
in 2005 in China voor
de Nederlandse
natuursteenbranche.*